



OFFRE D'EMPLOI – CDI

Ingénieur Business Développement (H/F)

France et International

Date édition offre : 17/02/2021

Date de prise de fonction : 1^{er} semestre 2021

Intégrer ECOFILAE, c'est être acteur d'un projet ambitieux et collaboratif, aux côtés d'une équipe de passionnés, où VOTRE avis compte !

Notre philosophie est de favoriser l'humain tout en gardant les marqueurs de ce qui a toujours porté ECOFILAE : l'innovation, l'indépendance, l'expertise et la performance, au service d'une cause environnementale et économique majeure : la conversion à l'économie circulaire de l'eau.

Vous souhaitez marquer de votre empreinte un projet innovant, rejoignez-nous !

Découvrir ECOFILAE

Depuis 11 ans, ECOFILAE déploie ses actions à l'échelle nationale, internationale, et intervient comme acteur pionnier en menant des actions de conseil, d'étude, de R&D et de formation dans le domaine de la réutilisation des eaux épurées.

ECOFILAE accompagne des collectivités et des industries pour la mise en place de projets d'économie circulaire de l'eau sur un marché qui connaît une croissance exponentielle. Acteur leader et expert, ECOFILAE dispose aujourd'hui de plus de 90 références en France et à l'international.

Notre objectif vise à relever les défis de l'économie circulaire de l'eau en créant de nouvelles opportunités et en rejoignant la communauté d'acteurs engagés pour répondre aux enjeux de demain.

Nous connaissons une forte accélération de notre activité (hausse continue du chiffre d'affaire, agrandissement de l'équipe). Nous sommes reconnus comme tiers de confiance pour notre expertise et nos innovations.



Nous développons de nombreuses innovations techniques mais aussi numériques qui nous ont notamment valu d'être lauréat du concours Cleantech 2015 « Ambassadrice COP21 », GreenTech Verte 2016, FASEP « ville africaine durable » en 2019 et labélisés FrenchTech.

Rejoindre ECOFILAE est plus qu'un simple projet professionnel, c'est :

- **Participer au succès d'une initiative ambitieuse**, née d'une volonté de devenir un acteur engagé dans la transition vers une économie vertueuse par la réutilisation des eaux épurées ;
- **Défendre les valeurs d'une entreprise indépendante** et responsable à travers la mise en place d'une stratégie industrielle de qualité.

Afin d'accompagner la forte croissance d'activité que connaît la société, **nous recrutons un(e) Ingénieur(e) Business Développement.**

Vos principales missions

Autonome et responsable, l'ingénieur(e) business développement aura pour mission de développer les ventes de projets et services ECOFILAE (conseil, digital, R&D) auprès des clients existants et des prospects : collectivités et grands comptes en France et à l'international.

Vous aurez, en relation directe avec la direction, l'équipe ECOFILAE et les appuis extérieurs à mener les actions suivantes :

- **Planification et mise en œuvre des actions commerciales** : élaboration du plan d'actions commerciales, définition d'indicateurs de suivi et développement des outils de pilotage et suivi de la performance commerciale, évaluation trimestrielle des performances
- **Veille commerciale** : suivi des évolutions marché et de l'actualité des clients et prospects éventuels afin de détecter puis analyser leurs besoins, suivi en les anticipant les offres des concurrents afin d'identifier leurs avantages et inconvénients ;
- **Gestion clientèle et accompagnement commercial** : enrichir la base de contacts (CRM), transformer les contacts en prospects, développer le portefeuille de clients, déterminer, en lien avec le référent technique, les solutions les mieux adaptées pour répondre aux besoins des clients, présenter la solution retenue et la défendre auprès du client ;
- **Réponse à des consultations** : en lien avec le référent technique et la direction, analyser et répondre aux appels d'offre ou sollicitation de financement (R&D) ;

- **Négociation commerciale, vente et suivi** : dans un premier temps participer, en lien avec la direction, aux négociations commerciales puis mener seul les négociations, assurer la continuité des liens avec le client, s'assurer de sa satisfaction et lui présenter des indicateurs pertinents sur la rentabilité de son investissement ;
- **Participation à l'élaboration du bouquet de solutions** : construction des offres, lancement de nouveaux produits, messages

Profil

Vous êtes issu(e) **d'un cursus ingénieur technique ou ingénieur d'affaires** avec une forte appétence pour le business développement.

Vous avez au minimum 5 à 10 ans d'expérience professionnelle dans les domaines de vente à des professionnels de projets ou de services sur mesure sur des sujets technologiques et/ou environnementaux complexes.

Vous avez démontré votre capacité à intervenir dans des actions de vente directe auprès de clients du **type collectivités ou industriels**.

Sensibilisé(e) **aux problématiques écologiques**, vous êtes convaincu(e) par l'enjeu majeur mondial du recyclage de l'eau. Votre fibre entrepreneuriale et votre curiosité seront des atouts majeurs pour participer au succès d'ECOFILAE.

Vous êtes prêt(e) à vous investir dans une TPE (12 salariés) en forte croissance et donc avez une appétence pour ce que cela requiert : forte autonomie, flexibilité, créativité, participation au développement, ressources optimisées.

Vous démontrez les aptitudes professionnelles nécessaires à votre mission :

- **Organisation, rigueur et gestion des priorités** : vos qualités organisationnelles vous permettent de gérer votre plan de charge, d'intégrer les aléas (demandes imprévues, suspension d'une mission, etc.), de conduire le plan d'Action Commercial, et d'arbitrer entre différentes priorités ;
- **Agilité intellectuelle, force de proposition et esprit innovant** : analyse des circuits de décision, des succès et échecs, identification des blocages dans le cycle de vente et capacité à les lever ;
- **Capacité à travailler en équipe et à communiquer** : relations avec la direction, les équipes de R&D et de production ;



- **Aisance relationnelle et rédactionnelle** : bon contact, capacité à écouter et échanger avec les prospects et clients, rédaction d'offre de services, courriers, rapports, notes techniques, etc ;
- Disponibilité et mobilité ;
- **Excellent niveau d'anglais** : capacité à négocier en anglais. Espagnol apprécié.

Modalités

Bureaux situés à Montpellier, 34, France. Déplacements en France, en Europe voire à l'International.

Poste à pourvoir premier semestre 2021 en CDI

Rémunération : Fixe et variable (selon expérience et qualification) – tickets restaurants – mutuelle entreprise

Contact et renseignements

Envoi d'une lettre de motivation précisant l'adéquation aux fonctions listées, d'un CV et de contacts de référence/recommandation à talents@ecofilae.fr